

HBA söker distriktschef Sydöstra Sverige

HBA Fordonsteknik AB befinner sig i en expansiv fas och söker dig som har gedigen erfarenhet av försäljning inom fordon- eller industrisektorn.

Uppdraget innebär att arbeta för våra kunder i Sydöstra Sverige inom tillverkning, fordonspåbyggnad och grossistledet med försäljning för konstruktion, produktion och eftermarknad. Distriktet är väl inarbetat men det finns ett stort antal nya och potentiella kunder med goda utvecklingsmöjligheter.

Erfarenhet

Vi tror att du idag jobbar som säljare alternativt distriktschef inom industrin eller fordonssektorn med tillverkande företag, fordonspåbyggare eller eftermarknad som kunder.

Kunskap

Du har god datorvana och hanterar Outlook och Office-paketet med lätthet. Naturligtvis är du van att skriva och vid att använda både affärs- och CRM-system.

Placering

Vi ser att en lämplig placeringsort är Sydöstra Sverige. Du utgår från ett kontor i hemmet och har ca 50-60 övernattningar per år vilket inkluderar resor i distriktet, resor till huvudkontoret samt till mässor.

Personliga egenskaper

Du vet vad det innebär att vara säljare, att vara långsiktig, ha teknisk förståelse, säljplanera, förhandla, vara ambassadör och idérik. Du kan se och utvärdera kundens behov och omvandla det till ett vinnande säljerbjudande. Du är drivande, långsiktig och motiveras av att jobba båda självständigt och i team mot ambitiösa mål. Du är prestigelös, agerar där du ser att det finns ett behov. Ditt arbetssätt är strukturerat, du har en god framförhållning i din planering och följer upp dina säljåtaganden.

Om HBA

HBA är ett rikstäckande grossistföretag i södra Stockholm. HBA förser kommersiella fordon med marknadens absolut främsta produkter och kundanpassade lösningar inom fordonsbelysning, varningssystem, back-TV, arbetsplatsutrustning och fordonsselektiska komponenter. Vi erbjuder tillverkare, fordonspåbyggare och eftermarknadskunder ett långsiktigt personligt engagemang, kvalificerad teknisk kunskap, miljöhänsyn och säkerhet samt effektiva webb lösningar och smidiga rutiner. Vårt mål är att det skall vara effektivt, inspirerande och lönsamt att samarbeta med HBA.

HBA startade 1988 och omsätter idag ca 80 MSEK per år. Vi är 22 personer, plus extern logistik, varav 7 säljare och 15 medarbetare i supportorganisationen. Vi är ISO 9001 och 14001 certifierade.

Har du frågor, ring gärna vår VD Johanna Lundberg på 08-519 290 18

Välkommen med din ansökan.

Skicka ditt CV och personliga brev till:

Håkan Nirstedt
HBA Fordonsteknik AB
Fågelviksvägen 18-20
145 53 Norsborg
hakan@hba.nu